

# LAS 15 LEYES INDISPENSABLES DEL CRECIMIENTO



## Reunión dos

# La Ley de la Conciencia

*Debe conocerse a sí mismo para poder crecer*

### I. ¿Tienes sentido de \_\_\_\_\_ ?

A. Para poder crecer, tienes que saber lo siguiente:

1. \_\_\_\_\_
2. \_\_\_\_\_
3. \_\_\_\_\_
4. \_\_\_\_\_

A. Para alcanzar tu máximo potencial, DEBES saber \_\_\_\_\_, adonde \_\_\_\_\_.

### II. Con relación a la búsqueda de dirección, existen tres tipos de personas:

A. Personas que \_\_\_\_\_ lo que les gustaría hacer.

Están confundidas

B. Personas que \_\_\_\_\_ lo que quieren hacer, pero

\_\_\_\_\_

Están frustradas

C. Personas que saben lo que quieren hacer y lo hacen.

Estas personas se sienten realizadas.

# LAS 15 LEYES INDISPENSABLES DEL CRECIMIENTO



## III. Cómo encontrar tu pasión y propósito

### A. La necesidad de la “ \_\_\_\_\_ ”

¿Qué significa tener conciencia personal?

### B. ¿Te gusta lo que estás \_\_\_\_\_ ?

### C. ¿Qué te \_\_\_\_\_ ?

### D. ¿Eres capaz de \_\_\_\_\_ lo que quisieras hacer?

Los sueños son necesarios para el éxito. Pero no todos los sueños son posibles debido a nuestros límites naturales.

### E. ¿Sabes por qué \_\_\_\_\_ hacer lo que quisieras hacer?

Esta es la pregunta sobre la motivación.

### F. ¿Sabes lo que tienes que hacer para poder hacer lo que quieres hacer?

Esta es la pregunta sobre “Y ahora, ¿qué?”

1. \_\_\_\_\_ – Tener conciencia de cada opción que elijas.
2. \_\_\_\_\_ – La mayor diferencia entre los que lo hacen y los que no lo hacen es que los que lo hacen, lo hacen.
3. \_\_\_\_\_ – Esta responsabilidad puede ser compartida con un amigo o instructor; o solo, poniendo todo por escrito y llevando la cuenta de tu progreso.
4. \_\_\_\_\_ – ¿Quiénes son las personas que atraes? ¿Piensan lo mismo que tú sobre el éxito?

# LAS 15 LEYES INDISPENSABLES DEL CRECIMIENTO



## G. ¿Conoces a \_\_\_\_\_ que hacen lo que a ti te gustaría hacer?

Esta es la pregunta sobre los mentores e instructores – ¿Tienes uno o más de uno?

1. \_\_\_\_\_ – Si tienes que hacerlo, págale a la gente por su tiempo y consejo.
2. \_\_\_\_\_ – Reúnete a menudo con alguien que te puede ayudar.
3. \_\_\_\_\_ – Aprende de las personas aunque no las conozcas en persona.
4. \_\_\_\_\_ – Prepárate para cada interacción: ¡no vayas sin prepararte!
5. \_\_\_\_\_ – Reflexiona sobre cada encuentro y descubre lo que estás aprendiendo.
6. \_\_\_\_\_ – SIEMPRE expresa gratitud por lo que aprendes de otros.

## H. ¿\_\_\_\_\_ hacer lo que te gustaría hacer con ellos?

1. Ten un espíritu de querer enseñar.
2. Siempre debes estar preparado.
3. Haz preguntas.
4. Demuestra que aprendes de ellos.
5. Sé responsable.

*Si eres un mentor, debes enfocar lo que enseñas en las siguientes áreas:*

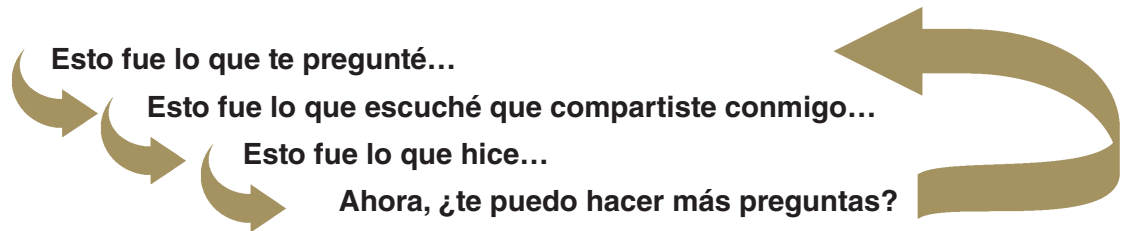
1. Puntos fuertes
2. Temperamento
3. Registro del progreso
4. Pasión
5. Opciones

# LAS 15 LEYES INDISPENSABLES DEL CRECIMIENTO



6. Consejos
7. Apoyo y recursos
8. Retroalimentación
9. Estímulo

En la relación con el mentor, es importante explorar lo que se está aprendiendo mediante la observación de este proceso:



La meta es encontrar una relación que sea mutuamente beneficiosa.

- I. ¿ \_\_\_\_\_ para hacer lo que quieres hacer?
- J. ¿Cuándo puedes \_\_\_\_\_ lo que quieres hacer?
- K. ¿ \_\_\_\_\_ cuando llegues a hacer lo que quieres hacer?



## SUPERA LOS PROBLEMAS DEL CRECIMIENTO

*(Pasos específicos para un desarrollo maravilloso)*

**Dedica suficiente tiempo a contestar estas preguntas para tu propia vida:**

- ¿Qué te gustaría hacer?
- ¿Qué talentos, habilidades, capacidades y oportunidades posees que apoyan tu deseo de hacerlo?
- ¿Qué motivos tienes para querer hacerlo?
- ¿Qué pasos debes tomar (comenzando hoy) para comenzar a hacer lo que quieres hacer?
  - Conciencia
  - Acción
  - Responsabilidad
- ¿Qué consejo puedes recibir en el camino?
- ¿Qué precio estás dispuesto a pagar?
- ¿Qué costará en términos de recursos, de sacrificios?
- ¿En qué necesitas crecer más?

**Comienza con los puntos fuertes y el futuro en vez de los puntos débiles y el pasado.**

**Lee el próximo capítulo y prepárate para la próxima reunión – *La ley del espejo***